全球商业领导力项目

GLOBAL BUSINESS LEADERSHIP PROGRAM

2023 Summer Program @ Silicon Valley





全球商业 领导力项目



GLOBAL BUSINESS LEADERSHIP PROGRAM

GBL项目每年在大中华区选拔优秀大学生来到美国,参加为期两周的美国名校商业与领导力方面的课程培训和企业参访活动。GBL项目的学生在异国环境下,感受美国教育与东方教育的差异,在完成高密度课程的同时,在制定时间内完成创业计划,并参加商业计划大赛。在2020年新冠病毒疫情的背景下,GBL项目首次推出线上课程,为最大化同学们的体验,我们还将引入企业拜访直播间,非常值得期待。

合作院校 项目稳健运营 累计邀请教授

41 所

13年

88 A

累计参与人数

学生累计获取比赛奖金

4950[^]

>100000美元









Tenure, Graduate School of Business, Stanford University INFORMS Fellow, AMA Career Contributions Awards.

DAVID MONTGOMERY

I feel great pleasure teaching those Chinese students in the past few years. They showed their talent, excellence and diligence. I would like to share my knowledge and experience to those great students in the future.



General Partner of Acom Campus Investment, The most influential Venture Capital in Silicon Valley founder by Chinese. Founded for more than 4 enterprises in his career, most of them went to IPO.

CHESTER WANG

Every year, we are seeking for potential projects and outstanding teams, it is very impressive to see many innovative ideas through this program. We will support those teams going further to achieve bigger success.



项目经典课程内容

CLASSICAL COURSE TOPICS





斯坦福大学

硅谷怎样定义成功

The Definition of Success at Silicon Valley

- 一堂斯坦福大学本科生的同事课程将会开启你未 来两周线上学习的篇章。
- 你擅长的、你热爱的以及你可以创造价值的领域 将主导你的未来。
- 创造价值和帮助别人创造价值——硅谷发展的主旋律
- 创业者和投资人如何看待人生

如何让商业计划起航

The Initiation of Business Plan

通过教授深入浅出的形象讲解, 你将学到:

- 商业模式的概念
- 创业初期应该做好哪些准备
- 如何确定你的客户
- 如何界定创业发展所需要的资金支持

说出你的价值

Value Proposition

- 商业计划与机会中最重要的元素
- 从创新的概念引发对客户价值的思考
- 客户的价值主张为什么那么重要
- 客户的价值主张在具体实践中如何表现
- 成长式创新(Iteration)和战略调整(Pivots)在 创业中的巨大作用

O Berkeley | 加州大学伯克利分校

说说创业那些事

Entrepreneurship at Silicon Valley-Case Study

课堂上,将会由硅谷投资多年的VC给同学们讲讲硅谷这些年的成败案例:

- Yahoo的起起落落
- Google如何尝试一步步统一互联网生态系统
- Apple怎样重新定义创新
- Facebook为什么能凝聚那么多客户

市场调研与初级财务分析

Strategic Marketing & Basic Financial Analysis

通过实际商业案例分析, 你将学会:

- 计划市场战略所需要考虑的问题与实际操作 (4P和5C)
- 如何通过市场工具,如产品定位、细分市场和品牌目标来规划产品(STP)
- 通过简单的数据与表格教会同学们如何第一时 间抓住投资人的心

影响力与领导力

Charisma & Leadership

- 通过各种课堂上的虚拟游戏, 你将了解:
- 个人影响力和领导力之间的区别
- 如何提升自己的社会影响力并能够发挥更有效的领导力

项目经典课程内容

CLASSICAL COURSE TOPICS





相互依存的商业世界

Business and the Interconnected World

- 了解商品和资本的跨境流动如何影响 公司的竞争
- 环境变化的影响分析
- 竞争变化的影响分析
- 绝对优势和比较优势
- 生产可能性边界等等

经济环境与公司发展

Economic Conditions and Your Business

- 了解税收、政府支出和货币政策对商 业环境的影响
- 对冲汇率



O Berkeley | 加州大学伯克利分校

领导公司变革的策略及模型

Strategies and models for leading change

通过案例分析, 与大家共同探索如何在不 同类型不同阶段的公司内部领导变革,总 结领导变革的几大模型。

高效领导力

Effective leadership: Leading for high performance

- 认识构成高性能团队所需的条件和因素
- 团队发展的共同阶段
- 团队发展遇到障碍的普遍原因
- 团队组织的主要类型以及构建各种团队 类型所需要设立的目标





部分授课师资介绍



LECTURERS FROM STANFORD & BERKELEY



现任斯坦福国际研究院主席; 创业研究中心管理学院讲师



斯坦福教育学院被连续五年被评为最喜爱教授之一;国际TESOL组织的积极成员,现担任图书出版委员会主席



斯坦福国际研究院高级顾问兼 Principal公司CEO; 斯坦福 杰出讲师

斯坦福国际研究院

伯克利工学院

哈斯商学院

斯坦福最喜爱教授



伯克利工学院创新科技中心创始总监兼首席科学家;世界级的"现实生活"技术创新和领导力专家



伯克利哈斯商学院杰出教师; 在伯克利Walter A. Haas商 学院担任经济分析与政策,组 织行为与劳资关系的教授



伯克利Walter A. Hass商学院卓越教学中心的主任及教师顾问,Hass和斯坦福大学市场营销讲师

赛事简介













GLOBAL BUSINESS PLAN COMPETITION

经过课线上堂学习和线下有机的团队协作,同学们将最终以小组形式提交并阐述完整的商业计划案,通过INTEL高管和斯坦福教授的线上评审,寻找出最具团队协作精神和商业创新能力的团队并授予天使投资。

From the beginning of the program, students will be split into groups of four to six. Each group consists of a range of students from different disciplines such as Mathematics, Computer Science, Business, Psychology, Art, Biology and more. These students will work hard together each day to build an original business plan - an idea to create value and make money. Business plans can be anything from opening a new type of supermarket, to creating a new online website service, to selling vegetables online, etc.

The Intel Business Competition will be the place where you combine your hard work with the knowledge from lectures and discussions. Ten days into the program, competing groups of students will present their original business idea to a highranking officer from Intel and one of the lecturers. From the beginning of the program to the presentation TEAMWORK will be important as you will be working together to cover the weaknesses of the business plan while you manage the time required to finish your presentation. CREATIVITY will allow your team to create a fascinating business idea and to present this idea in unique But the most important quality LEADERSHIP; each student will speak with enough knowledge and courage to be leaders in their field of the business in the presentation.

赛事链接: www.Stanford-GBPC.org



往届冠军团队

PREVIOUS CHAMPION TEAMS



Time: 2011.7.29 Team: GFood BP: Healthy meal solution in metropolis



Time: 2012.7.30 Team:Taxsha BP: Taxi Sharing



Time: 2013.1.28 Team: E-lining BP: Table Solution for Restaurants



Time: 2014.2.10 Team: Farm-Straight BP: Organic Food



Time: 2015.8.2 Team: Six gold flowers BP: Old healthy care



Time: 2016.8.8 Team: Orange BP: Medical big data



Time: 2017.8.19 Team: F&B BP: Learn with me



2018.1.27 Team: TOP Team BP: Heat-up



Time: 2018.8.26 Team: Freestyle BP: CC-Culture



Time: 2019.1.21 Team: Two Wings BP: Gclean



Time: 2019.8.8 Team: Go kapital BP: Student2student

赛后 感言 比赛,几乎占据了我们每一天的夜晚时间(持续到凌晨3-4点)和两个上午。第一天的创意pk和组队,第二天的选择方案,第三天第四天第五天每天最少到三点的BP写作以及第六天的改写细化、答辩

排演,每天都会花大量的时间在这个上面,而且我们永远都会发现新的问题,并尝试解决他们,所以最后才会在一次次自己否定自己的答案后提出那个可以自圆其说的解决方案。也可能正是因为这样,我们才最后能够收获第一。整个比赛其实是我们在美国的一个主线,比赛一完,忽然发现在美国的时间就没剩几天了,但也正是不打不相识,没有这次比赛,我们的美国之行可能完全不会有这么深的印象,也不会这么深的认识可爱的你们。

—— 冠军团队队长 谭旻诗 清华大学

项目收获



GBL 2023 SUMMER PROGRAM

体味创新文化 激发灵感 提高起点 奠定未来

▶ 美国顶尖高校交流与学习经历

在全美最富盛名的斯坦福大学和加州大学 伯克利分校系统接受商业创新课程,让你 全面深入了解美国精英文化与教育。

▶ 美国名企拜访,全球精英人脉

项目行程集中在硅谷高科技产业区,我们将会拜访Google,Intel等充满创新精神的世界名企,进行深入的产业文化交流,拓展视野,共享商业新思维。

▶ 美国名校教授申请沟通机会

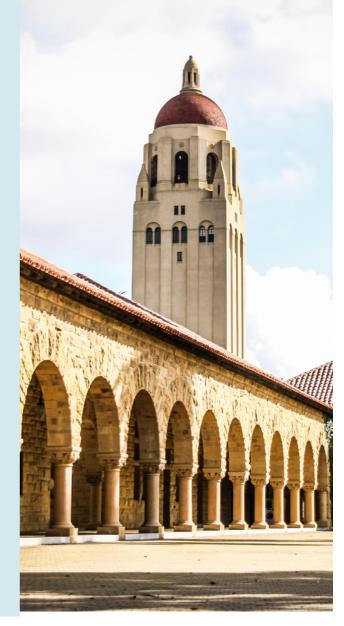
全部项目学员深入校园科研机构,与名校教授零距离沟通科研问题、留学计划,为你的出国申请铺平道路。

▶ 全英学习生活环境

在美期间,全程英文授课、交流,7*24 小时语言浸泡,学员更可以在美国进行 GRE等英语考试以获取更好的成绩。

▶ 与众不同的城市风光

项目期间安排部分时间参观金门大桥, 渔人码头,九曲花街,十七里海滩,纳 帕酒庄,洛杉矶,好莱坞,迪士尼等全 球顶尖名胜,与共同参赛的队员们共同 游玩,整个旅程将会让你流连忘返。











项目亮点



HIGHLIGHTS OF 2023 SUMMER PROGRAM



斯坦福学生学者 联合会学生干部 领导力分享会



斯坦福学生学者联合会是在斯坦福校内注册的学生组织,致 力于为中国学生学者提供日常生活,学习科研,职业发展等 方面的帮助。每学年会在校园上开展一系列社交,文化,以 及学术交流活动。学联致力于打造分享价值的平台,筑建实 现梦想的桥梁,成为中美文化交流的窗口。



美国市议员 分享座谈会



项目将邀请美国市议员和大家进行座谈会, 分享交流他关于 领导力和感悟和实践经历。

日程安排









日期	上午安排	下午安排
Day1	旧金山国际机场,全天两次接机,入住酒店,调整时差,补充生活必需品。	
Day2	斯坦福大学9:30-11:30 Lecture 1: Business Model Description:Who is your customer and who will pay you the money? What is value proposition?How much money do you need to start your business? 通过课程学习系统的了解什么是商业计划,包括客户界定,价值主张,市场分析,投资测算。	破冰活动13:30-16:00 Orientation Ice breaking; getting to know your peers; forming your teams, team names and roars. 限时的破冰及团队组建,认识构成高性能团队所需的条件和因素, 发现有领导力的团队成员,团队组织的主要类型以及构建各种团队 类型所需要设立的目标,并引导学员理解团队组建的的流程及项目 培养目标, 16:00-17:00 Stanford Bookstore 斯坦福书店 晚上: Brainstorm in team创新计划准备第一部分(商业计划雏 形)头脑风暴,启发团队成员的创新思维,锻炼团队的协作能力
Day3	斯坦福大学9:30-11:30 Lecture 2: Design Thinking Description: The definition of Design Thinking?How to collect feedbacks by interviews and synthesize problems to resolve? Teamwork to make your preliminary prototype. 显著提高学员的设计思维水平,特别是对团队协作和可视化这两个维度的提升。	斯坦福大学校园13:30-16:30 Team built項目特別活动-斯坦福素质拓展项目。 考验人的体能、智能和定向技能,还考验人们在环境压力下迅速做出正确判断和果断决策的能力及应变能力,以及团队组织配合能力、对目标的认同感与一致性,而这些素质都是领导力的关键。 [comfortable shoes are required]Mission lmpossible@Stanford将通过限时团队协作完成规定任务,加强团队协作能力。 晚上:会议室第一轮小组PK
Day4	旧金山城市参观灵魂地标金门大桥、世界最弯曲的街道九曲花街、双峰山、码头之王渔人码头(午餐)、艺术宫、旧金山市政厅、 联合广场等 晚上:商业计划准备第一部分	
Day5	加州大学伯克利分校(UC Berkeley)10:00-12:00 Lecture 3: Business Canvas Description:The introduction of business canvas. 帮助创业者催生创意、降低猜测、确保各个小组找对了目标用户、合理解决问题 Understand all necessary modules that need to be considered in a well rounded plan;	加州大学伯克利分校(UC Berkeley) 伯克利校园参观(校友讲解) 参观伯克利大学校园,进入伯克利大学图书馆,学习国外大学如何 利用图书馆资 源,参观伯克利大学劳伦斯科学馆体验伯克利大学的 校友文化分组探索校园活 动乘坐公交前往植物园或到达山顶俯瞰旧 金山(optional route: take H line bus going upto the botanic garden or get off at the hill top to see the landscape of the bay) 晚上:商业计划准备第二部分
Day6	加州大学伯克利分校(UC Berkeley) 10:00-12:00 Lecture 4: Marketing Plan Description: How to define your customer segmentation and make an effective plan to attain your customers? What is 4P and 5C?Case Study- Kyx case, learning how to implement your marketing plan. 如何对你的客户进行细分,并制定有效的计划来获得你的客户	伯克利橄榄球课程体验学生通过橄榄球课程可以体验美国体育教育和文化。该运动包含了速度、力量、技术,配合等各种运动元素,强烈的集体荣誉感和团队合作精神。有利于培养练习者的意志力,忍耐力,坚忍不拔,勇敢顽强,不畏困难的可贵品质晚上:商业计划准备第三部分-创意确认

日程安排









日期	上午安排	下午安排
Day7	加州大学伯克利分校(UC Berkeley) 10:00-12:00 Lecture 5: Leadership, Communications and Teamwork Description: Examples to demonstrate the importance of the effective communica⊠tions; How to improve your leadership skills in daily environment?How to effectively communicate? 通过案例说明有效沟通的重要性;通过理论告诉同学如何在 日常环境中提高你的领导能力	Google全球总部参访我们将联系Google资深工程师,带领大家走入Google内部,近距离感受google员工开放式的工作环境和独特工作方式。同学同样可以和google工程师沟通求学、求职及软件开发的技术问题,了解工程师思维。晚上:商业计划准备第四部分-文案撰写
Day8	硅谷英雄学院(Draper University) 9:30-11:30 Lectured: Pitching Techniques and Practice Description: Business Pitch -How to pitch to investors? 如何做好一个好的路演,清晰的向投资人说明你的商业计划	回到酒店商业计划最后准备,PPT修改晚上:分组彩排,通过分组彩排发现小组在展示过程中存在的问题,以及如何有效的规避和纠正
Day9	Intel硅谷总部CEO会议室 09:00-09:30赛前准备 09:30-11:00创业计划比赛 11:00-11:20评委打分讨论 11:20-12:00各队点评 公布结果	Intel硅谷总部13:00-14:00 Intel高管交流座谈: 硅谷工作与生活,未来规划与展望; 14:00-14:25 Intel Museum进行参观,合影留念 15:30-17:30 Stanford Shoping Center 18:00 Dinner Pizza Party 晚上: 打包收拾行李
Day10	前往当地商业中心, 考察美国当地商业文化。 晚上:送达旧金山国际机场	
Day11	旧金山国际机场乘机返回	
Day12	早上抵达中国。	

课前 热身准备



为提高同学们的线上课程的学习效率,项目组还<u>邀请每位授课老师推荐课前读物</u>,并且精心挑选了与全球领导力和创新创业相关的<u>TED讲座</u>,让同学们提前热身,提前规划,从增加让线上课堂的参与度与吸收度。



课后 MENTOR答疑

项目组在每堂课程结束后都会组织一场<u>总结答</u> 疑会, Mentor会及时答疑解惑,同学们之间 的课后讨论与总结也能进一步增强对知识点的 巩固与理解。









往届线下学员感言

Words by Previous Students

郑雅文 |

在GBL,遇见了加州的阳光,遇见了一种新的生活方式,遇见了有趣的人儿。创业比赛是一次难忘的经历,从组内的激烈争辩到组间的切磋学习,在创业的学习与实践中更近距离地了解商业,也算是给自己的未来再开一扇窗吧。

.

贾圣钰 |

两周的美国之行让我收获颇丰。一是来到了Stanford和UC Berkeley,在这里的课程让我们对商业计划有了初步的了解,也认识了许多经历丰富的教授。不仅是知识本身,与他们的基础,对学校的探索,让我们对这些顶尖高校产生了更直观的认识,也为我的未来选择提供了参考。从课程而言,商科的思维下对事情的思考也让我的思维模式得到了完善,我了解到如何创造价值、寻找价值,如何站在客户的角度思考问题。我想,不仅是对于商业,对于整个人生,这该也是极为有用和宝贵的。其次,在这里遇到了许多有趣的人,结识了许多有趣的灵魂。有如此机会能让我们一大帮子人用两周的时间认识彼此,熟悉彼此,是一件多么幸运的事。一起为了一个创意想得焦头烂额、争执不下,为了最后的展示而共同拼搏,那一个个一起熬夜的夜晚,那在美国大街小巷留下的欢声笑语。现在大家又各自投入了新的生活,惟愿友情永不褪色。愿这段回忆永远在我们心中,发着光,诉说它所记得的动人故事。



斯坦福的广阔典雅,伯克利的幽深精致,习惯了实用主义至上的国内校园的我在这里的确有一种耳目一新的感觉。GBL商业课程,分别在斯坦福和伯克利教授。六位教授/企业家为我们讲解了商业模式、市场工具等内容,这对于我一个理工科学生来说还是充满了新鲜感,自觉收获良多。因为受家庭影响,个人在看待一个企业的情况时几乎只看其财务数据这些显得"实际"的细节,对于看似"虚"的市场定位、品牌规划等却一无所知。这几门课程很好地弥补了这个空缺,对我看待商业或者其他方面的问题时的思考方式都颇有裨益。

陈瑞琪 |

美国之行中遇上那些不一样的人,发现更好的自己。在短短的十五天中最令人记忆犹新的,莫属与北师大小伙伴们完成商业大赛,与这群优秀的北师大学长学姐们并肩前行,让我学到了许多。在斯坦福、伯克利学习的过程中,我们B612小组一直燃烧着自己的力量,运用老师授予我们的方法,将所学融汇到所用。我们已见过凌晨三点半的加州,我们付出过,我们一步一步变成更好的自己。





报名须知

项目组将委派有丰富经验的导师全程陪同团组,以保障学员们美的生活和学习并提供专业的指导和协助。同时,项目组在项目正式开始前除了提供美国签注的指导、检疫检测指导、还将为同学们提供必要的学习资料,让学员们做好充分的准备工作。

项目时间

• 2023年7月22日-8月2日

报名条件

- 在校本科生、研究生
- 在校成绩优异
- 品行端正, 无不良记录

项目费用说明

项目费用: RMB 31,500

费用包含:斯坦福大学&加州大学伯克利分校学费,授课资料费,教室费用,在美期间全程翻译费用,校方要求保险费用,企业等访问行政费,人文考察服务费,项目执行费用。在美期间中高级酒店住宿费、全程56座专用巴士费用、机场接送机费、巴士保险费、全程美国保险公司保险费用、清航美国基地服务费用。

费用不包含: 往返机票费用(集体出发,学校统一组织购买),签证费用(160美元美使馆统一收取)

注意:项目期间不再收取学员任何费用





